



santésuisse



SGfM

Aus der Tarifwelt:
Ambulante Pauschalen als Wegbereiter
und
Perspektive der Versicherer

- **Positionierung der Pauschalen**
- **Kalkulationsgrundlage der Pauschalen**
- **Qualitätsaspekte**
- **Datentransfer**
- **Perspektiven der Versicherer**
 - **TARMED Rechnung**
 - **Rechnungskontrolle**
 - **Wirtschaftlichkeitsverfahren**
 - **Tarifcontrolling**
 - **TP vs TG**
- **Fazit**
- **Diskussion**

- Ursprung: Plan B zur TARMED-Revision
- Heute: Teil der FMCH-Doppelstrategie
- Vorteile des Pauschaltarifs
 - Einschränkung der Variabilität beim Abrechnen → sinnvolle Kosteneinsparung;
 - Effizienzgewinne für erfahrene Operateure;
 - Kein Anreiz für Mengenausweitung innerhalb des Eingriffs;
 - Vereinfachte Rechnungsstellung, weniger Rückfragen, weniger Bürokratie;
 - Wenige, standardmässig durchgeführte Eingriffe decken bis zu 80 Prozent, ja teilweise sogar 90 Prozent des Leistungsvolumens eines jeweiligen Fachgebiets ab.
 - Hinterlegung mit Qualitätsanforderungen.



santésuisse

FMCH

Rechtliche Grundlage

4. Abschnitt: Tarife und Preise

Art. 43 Grundsatz

¹ Die Leistungserbringer erstellen ihre Rechnungen nach Tarifen oder Preisen.

² Der Tarif ist eine Grundlage für die Berechnung der Vergütung; er kann namentlich:

- a. auf den benötigten Zeitaufwand abstellen (Zeittarif);
- b. für die einzelnen Leistungen Taxpunkte festlegen und den Taxpunktwert bestimmen (Einzelleistungstarif);
- c. pauschale Vergütungen vorsehen (Pauschaltarif);

Ambulante Leistungspauschalen

- Teil der Agenda Gesundheit2020 des Bundesrates
- Massnahme M15 des Expertenberichts
- Teil des ersten Massnahmenpaketes des Bundesrates
- KVG-Revision: Stärkung von Wirtschaftlichkeit und Qualität: Qualitätsverträge

- Rahmenvertrag santésuisse—FMCH vom 7. Februar 2018
- Projekt offen für alle Tarifpartner
 - Krankenversicherer: (curafutura), CSS, HSK, MTK
 - Leistungserbringer: Ambulante OP-Zentren, Spitäler, Spitalgruppen, H+, FMH
- Projektmanagement durch neutralen Dritten: PwC Schweiz («Docking-Station»)
 - Transparenz, gleiche Spielregeln für alle Tarifpartner
 - Sicheres Handling der Daten

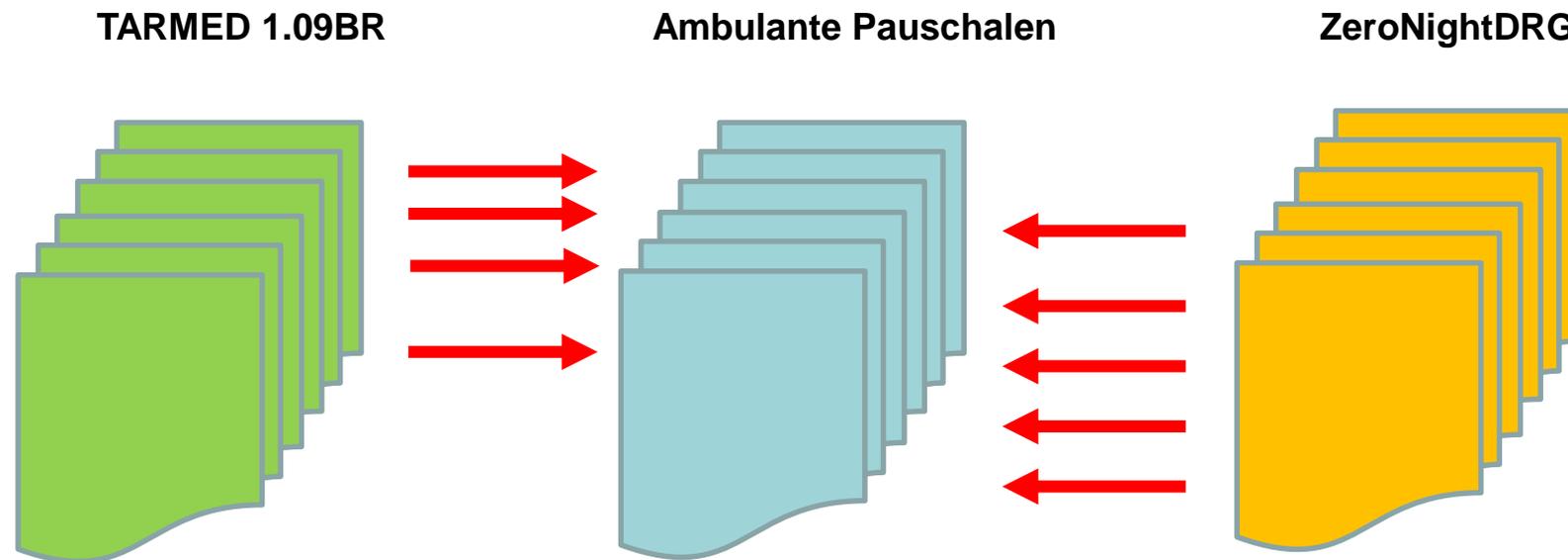
- Augenchirurgie
- Handchirurgie
- Bewegungsapparat
- Radiologie (CT/MRI)
- Urologie
- Kinderchirurgie
- Kardiologie
- ORL
- Gynäkologie
- Anästhesie
- ...



santésuisse

FMCH

Positionierung der Pauschalen



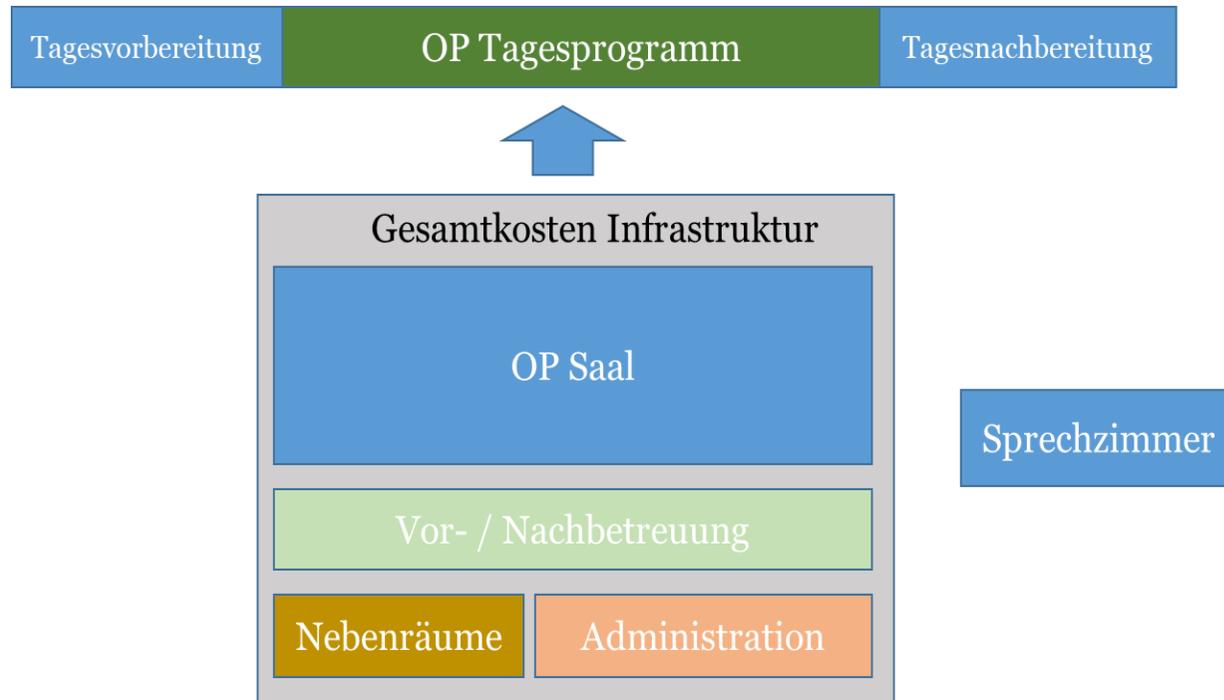
ats-tms neuer Arzttarif ??



santésuisse

FMCH

Kalkulationsgrundlage der Pauschalen



■ Strukturqualität

- Vorgaben für notwendige Infrastruktur
- Vorgaben an notwendige Aus- / Weiterbildung

■ Outcomequalität

- Teilnahme an anerkannten Studien / Programmen (AQC / AQUA etc.)

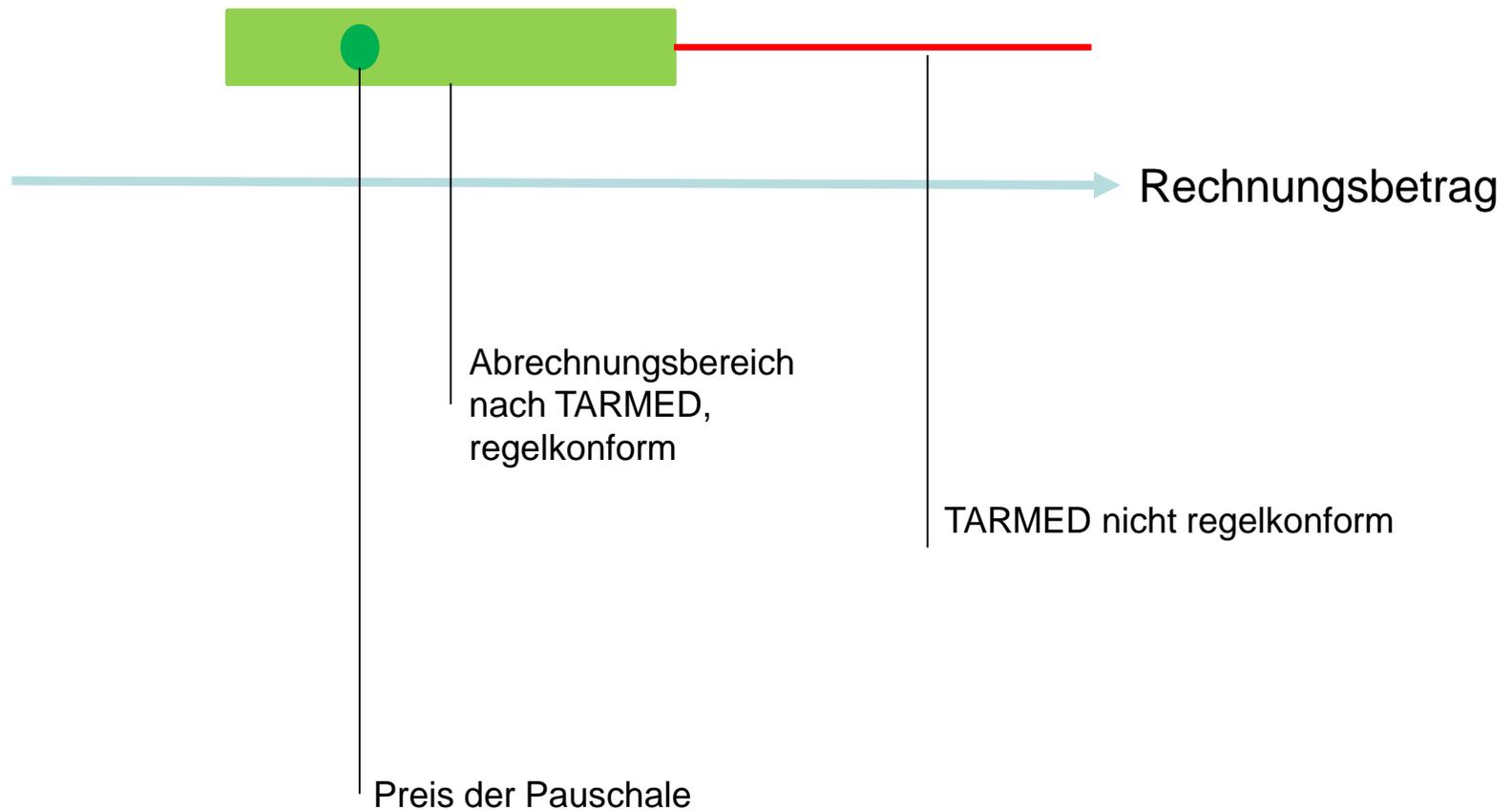
=> Ohne Erfüllung dieser Vorgaben, kein Zugang zum Tarifvertrag für ambulante Leistungspauschalen



santésuisse



Perspektiven der Versicherer: TARMED Rechnung



- **Voraussetzung: TARMED Regelverletzung**
- **Rückweisung der Rechnung an den Leistungserbringer**
- **Korrektur durch Leistungserbringer**
oder
- **Verweigerung der Korrektur durch Leistungserbringer**
- **Nachfassen mit Aufforderung zur Korrektur**
- **PIK, PVK**



santésuisse



Wirtschaftlichkeitsverfahren

- **Betrachtung der Kosten im Vergleich zu passender Vergleichsgruppe**
- **Summarische Rückforderung**
- **aussergerichtliches / gerichtliches Verfahren**



santésuisse



Tarifcontrolling

- **Betrachtung von Abrechnungsmustern
oder**
- **Regelverletzungen**

- **Summarische Rückforderung**

- **aussergerichtliches / gerichtliches Verfahren**

- **TP: tiers payant, der Versicherer bezahlt die Rechnung des Leistungserbringer direkt**
- **TG: tiers garant, der Versicherte bezahlt und erhält vom Versicherer eine Rückerstattung**
- **Zu berücksichtigen: Franchise / Selbstbehalt des Versicherten**
- **Rückforderungen / Rechnungskorrekturen**
 - **TP**
 - **TG**



santésuisse

FMCH

FAZIT

- **Pauschalen in einem System des Tiers payant vereinfachen**
 - Die Abrechnung
 - Die Rechnungskontrolle



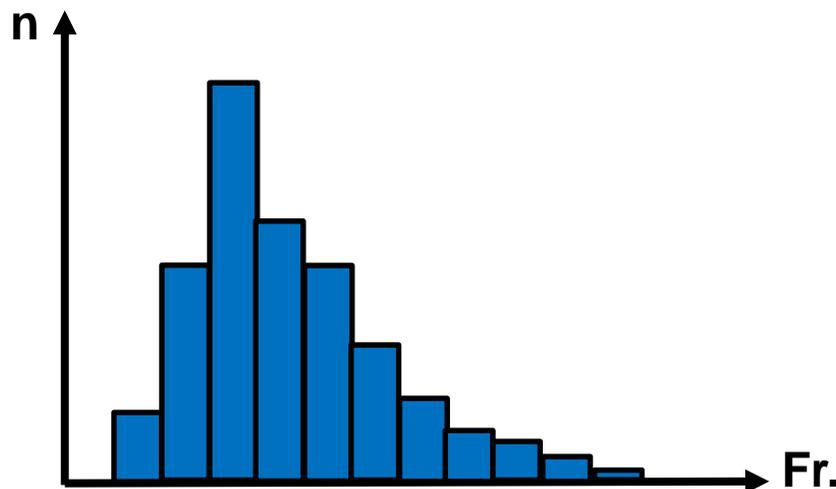
santésuisse



Ambulante Pauschalen: Vorteile für Krankenversicherer und Leistungserbringer

Einzelleistungstarif (ELT)

rechtsschiefe Verteilung
der Kosten:
 $\text{Median}_{\text{ELT}} < \text{Mittelwert}_{\text{ELT}}$



Pauschaltarif

Wenn Pauschalpreis
kostendeckend,
aber $< \text{Mittelwert}_{\text{ELT}}$,
dann Kosteneinsparungen.

Zusätzliche Einsparungen
durch
vereinfachte
Rechnungskontrolle.



Erfolgsfaktoren des Projektes

- Faires Geben und Nehmen für beide Parteien
- Pragmatischer Approach
- Kompromissbereitschaft
- Das Projekt ist zukunftsgerichtet:
 - Bundled payments;
 - Value-based pricing, d.h.: Qualität und Nutzen als Basis für neue Tarife.



santésuisse



DISKUSSION / FRAGEN

